



Investoren-Konferenz





19. Dezember 2019

Holger Hommes

Chief Financial Officer

Segmente und Marken

Basis: Konzernabschluss 2018

Segmente	ecotel Geschäftskunden	ecotel Wholesale	easybell	nacamar
Marken				
Anteil am Segment	100%	100%	51%	100%
Umsatz	48,1	32,9	15,9	1,9
Rohertrag	23,6	0,4	6,9	1,0
EBITDA	3,9	0,1	3,3	0,2

Heutiger Fokus

Bisherige Entwicklung 2019 (Konzern)

Januar bis September 2019

Wesentliche Kennzahlen [Mio. EUR]	9 M 2018	9 M 2019
Umsatzerlöse	76,4	61,8
ecotel Geschäftskunden	35,9	35,2
ecotel Wholesale	27,3	11,5
easybell	11,9	13,7
nacamar	1,4	1,4
Rohhertrag	23,4	24,7
ecotel Geschäftskunden	17,5	17,5
ecotel Wholesale	0,2	0,3
easybell	5,0	6,1
nacamar	0,7	0,8
EBITDA	5,6	6,6
Konzernergebnis	0,4	-0,1
Free Cashflow	-0,8	1,9
Investitionen	-4,5	-5,0
Nettoverschuldung	-1,1	-0,3

Fokus der Präsentation!

- ▶ B2B Umsatz sinkt leicht, B2B Rohhertrag bleibt aber stabil
- ▶ Wholesale Volumen planmäßig geringer, aber Rohhertrag steigt
- ▶ easybell Umsatz & Rohhertrag steigt
- ▶ EBITDA ist gestiegen
(auch wegen Bilanzierungsänderungen)
- ▶ Konzernergebnis ist negativ
- ▶ Investitionen sind gestiegen
- ▶ Nettoverschuldung ist gesunken

Abgleich mit Prognosen für 2019

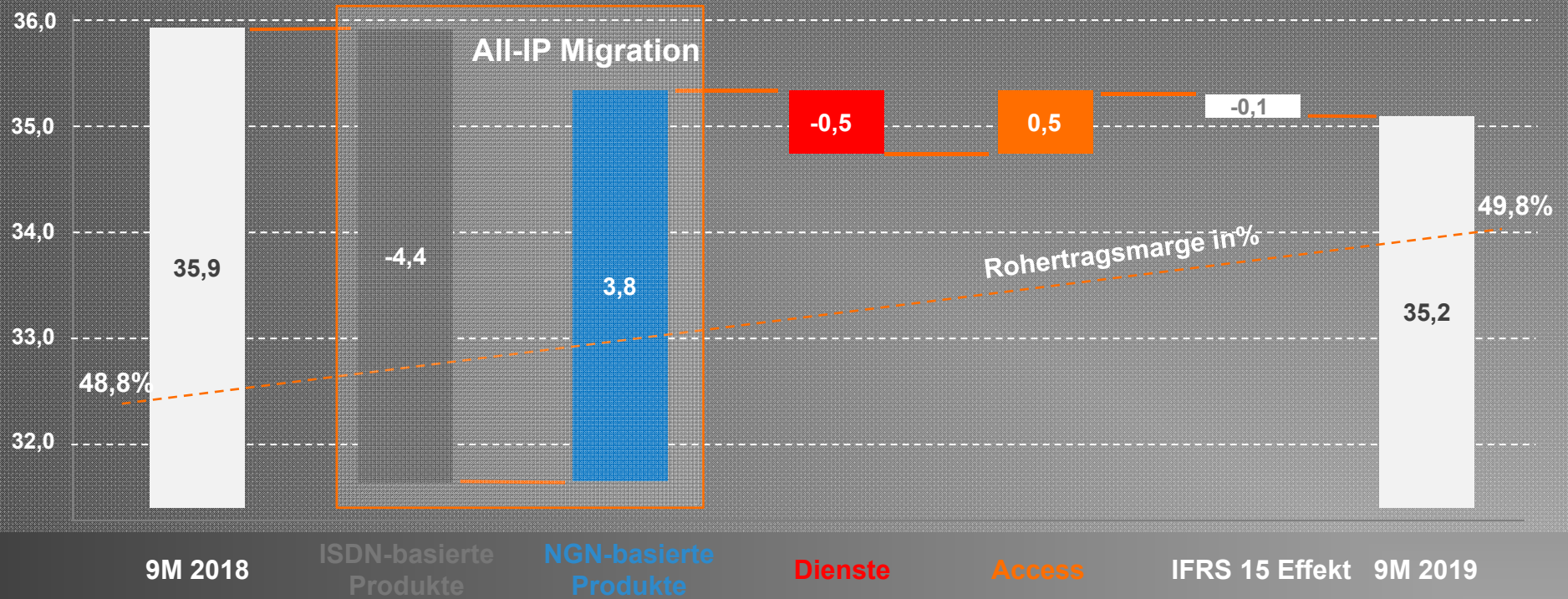
[Mio. EUR]	2018	1-9 /2019	2019e	Prognose
Umsatzerlöse	98,9	61,8	61,8	
ecotel Geschäftskunden	48,1	35,2	48,0	48 – 50
ecotel Wholesale	32,9	11,5	16,0	
easybell	15,9	13,7	18,7	15 – 17
nacamar	1,9	1,4	1,9	2 – 3
Rohertagsmarge ecotel Geschäftskunden	49,1 %	49,8 %	50,0 %	Leichte Steigerung
EBITDA	7,5	6,6	8,5-8,9	8,0 – 9,0

- ▶ Die **Prognosen für 2019** werden wahrscheinlich **erreicht**
- ▶ **B2B Umsatz** wird wahrscheinlich **im Korridor** liegen
- ▶ **EBITDA** wird **im Korridor** liegen

* Prognosewerte

Fokus: ecotel Geschäftskunden

Umsatzentwicklung (9M 2018 zu 9M 2019)



Die ISDN-Migration



ERLEBEN, WAS VERBINDET.

Ihre Referenzen
Unser Zeichen
Durchwahl
Datum
Betrifft



Ihre Mitwirkung! > AGB > Vertrag

Kündigung T-ISDN zum 30.06.2019



Telekom Deutschland GmbH, Zentrum Wholesale
Postfach 101002, 40001 Düsseldorf



ERLEBEN, WAS VERBINDET.

Vertrag > Kündigung AGB-Anschluss zum 30.09.2019

11061 BANGEN
05. April 2019
am BH

" – hinter diesem Satz steht ein Konzern
Kommunikationsnetze auf eine moderne
der IP-Technologie basiert. Diese neu
rücke bei Kapazität, Performance un

s Telekommunikationsnetz der Z
hlüsse erfordert, die wir Ihnen g
19 erklärt haben. Heute möch
s für Sie ergeben.

19 abgeschaltet.

auf der Basis von

Kündigung der Access-Teilleistung
zum 30.11.2019

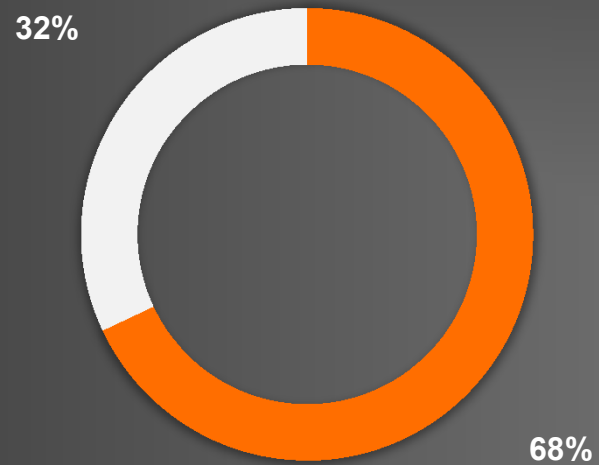
Vertrag
Unternehmen aus regelmäßigen Gesprächen und Veranstaltungen
bekannt ist, beabsichtigen wir eine Umstellung der bestehenden SDSL
auf zukunftsichere IP-basierte Lösungen.
hand befinden sich ggf. noch einzelne Access-Teilleistungen SDSL
bisherige Produktionsplattform dieser Access-Teilleistung wird aus
nicht mehr weiterbetrieben.
en wir, soweit nicht bereits durch bisherige Kündigungen
-Teilleistungen SDSL Stand Alone zum 30.11.2019.
auf andere Produkte aus unserem Portfolio
bereits zum 30.06.2019.
rechenpartner zur Verfügung.

V SOD
523

Kündigung von splitterbehafteten Anschlüssen zum 30.09.2019

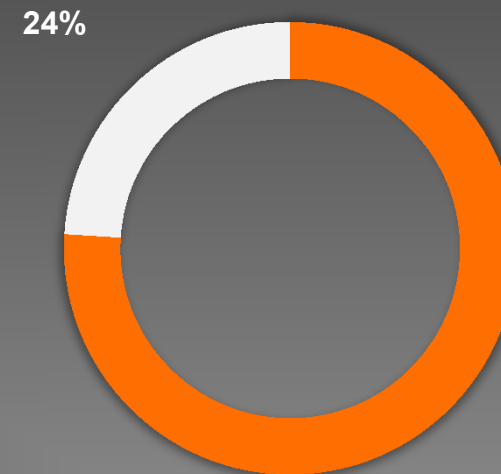
vorsorglich die in der Anlage im Einzelnen aufgeführten
ht zum 30.09.2019.
hrfach informierten, bedingt die Transformation unserer
auf eine moderne, zukunftsfähige Netzinfrastruktur, dass
Umstellung auf die neue Produktionsplattform nur noch
ie ADSL Stand Alone (Annex J) und VDSL Stand Alone
in dürfen. Im Zuge der technischen Umstellung an den
sind wir aus technischen und betrieblichen Gründen
an dort splitterbehaftete Vorleistungsprodukte, wie
n) und ADSL Shared, anzubieten.
auf der Datendrehscheibe hatten wir
Termin 30.09.2019
wir uns leider

ISDN-Migration: Vertriebliche Sicht



■ Win ■ Loss

ecotel Gesamt
inkl. Preselection
/ CPS

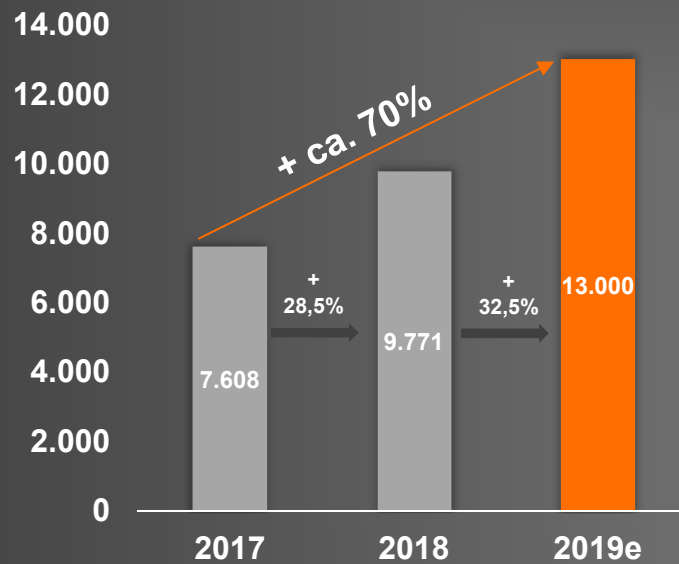


■ Win ■ Loss

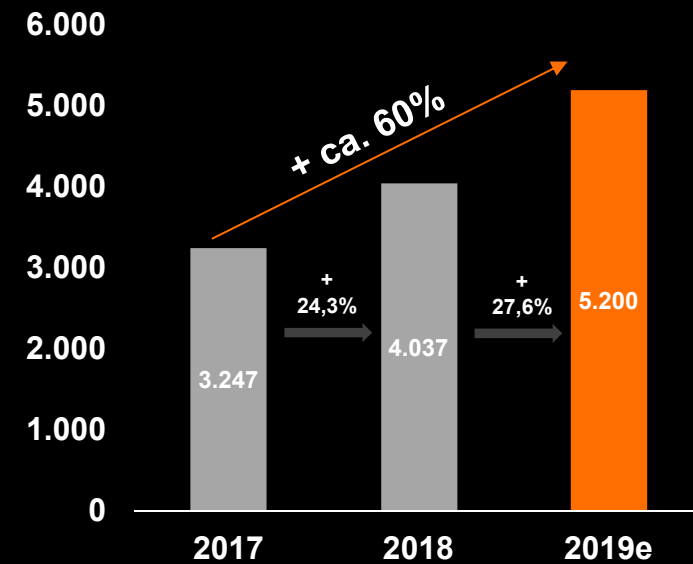
ecotel Gesamt
ohne CPS

ISDN-Migration: Technisch, prozessuale Sicht

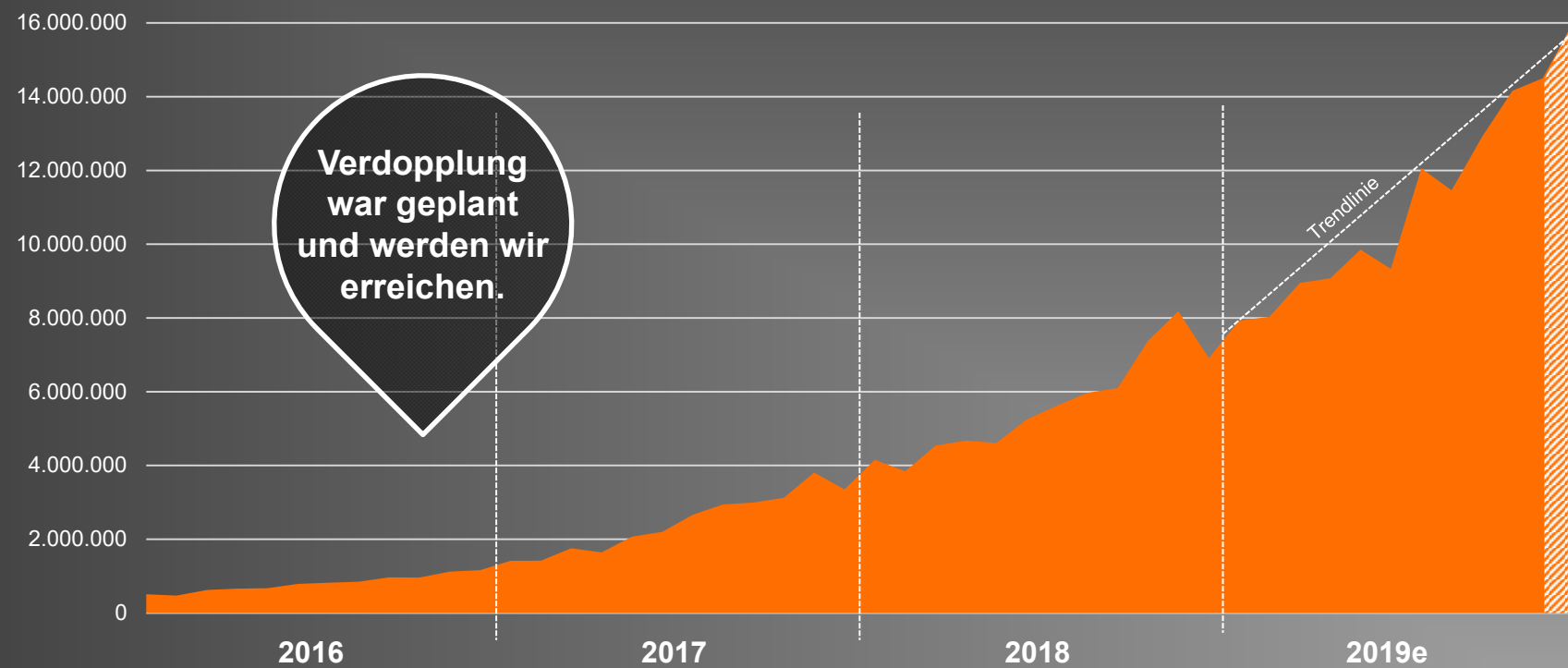
Anschaltungen von 2017-2019



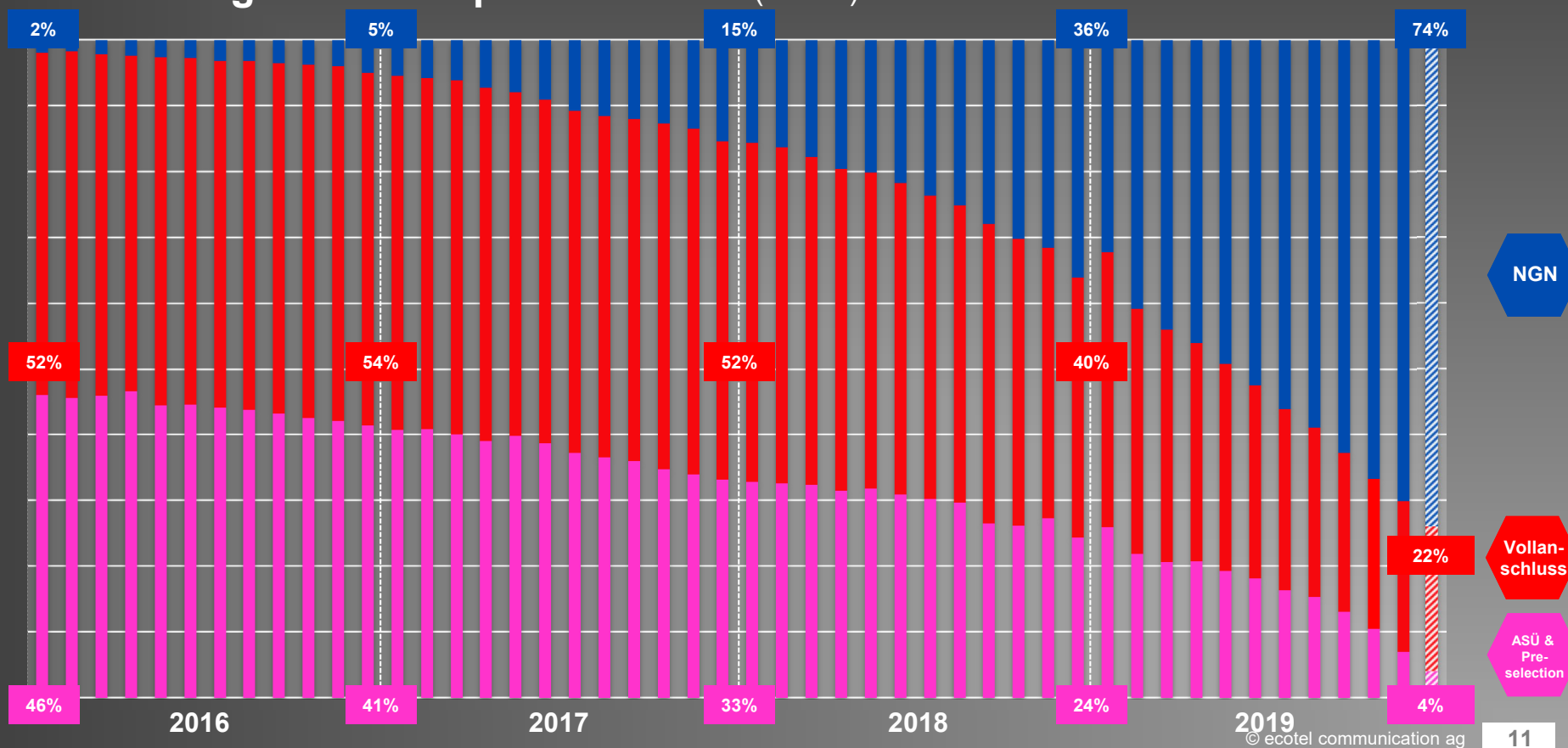
Kündigungen von 2017-2019



ISDN-Migration: Entwicklung der NGN-Sprachminuten (absolut)

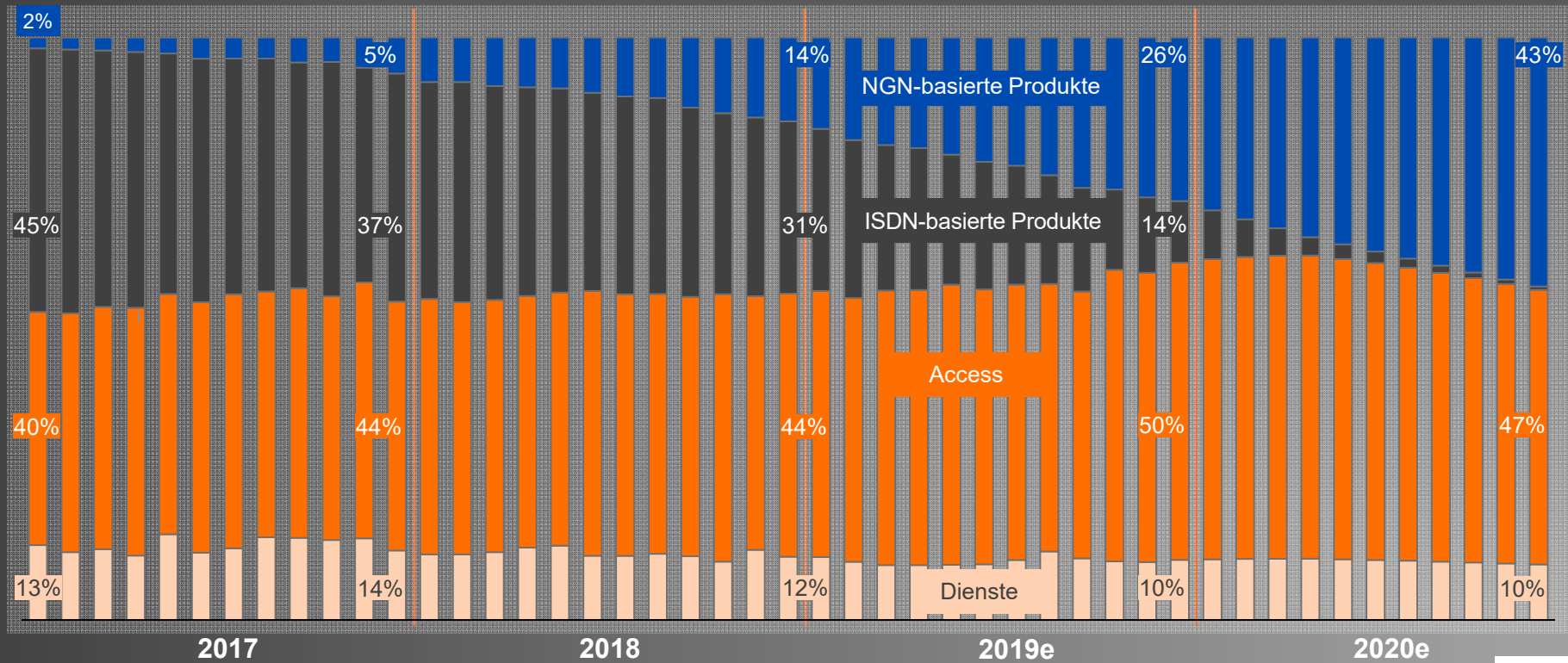


ISDN-Migration: Entwicklung der NGN-Sprachminuten (relativ)



ISDN-Migration: Auswirkung auf den Umsatzmix

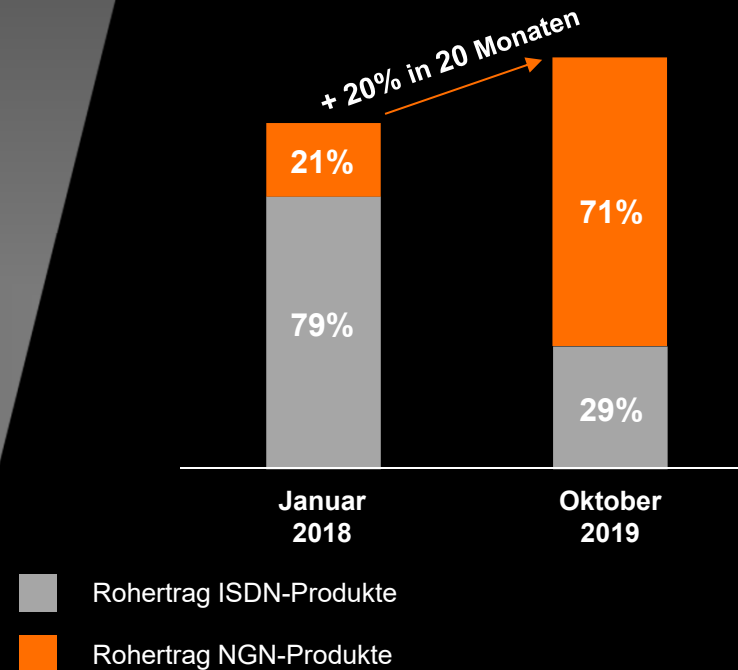
Umsatzmix B2B der Jahre 2017-2020e



ISDN-Migration: Finanzielle Auswirkungen

[TEUR]	01 / 2019	10 / 2019	
Umsatzerlöse NGN	497	992	
Rohrertrag NGN	357	713	72%
Umsatzerlöse ISDN	1.187	684	
ASÜ/CPS	487	251	
Vollanschluss	700	433	
Rohrertrag ISDN	523	302	44%
ASÜ/CPS	227	117	47%
Vollanschluss	296	185	40%

Rohrertrag von Januar 2018 – Oktober 2019

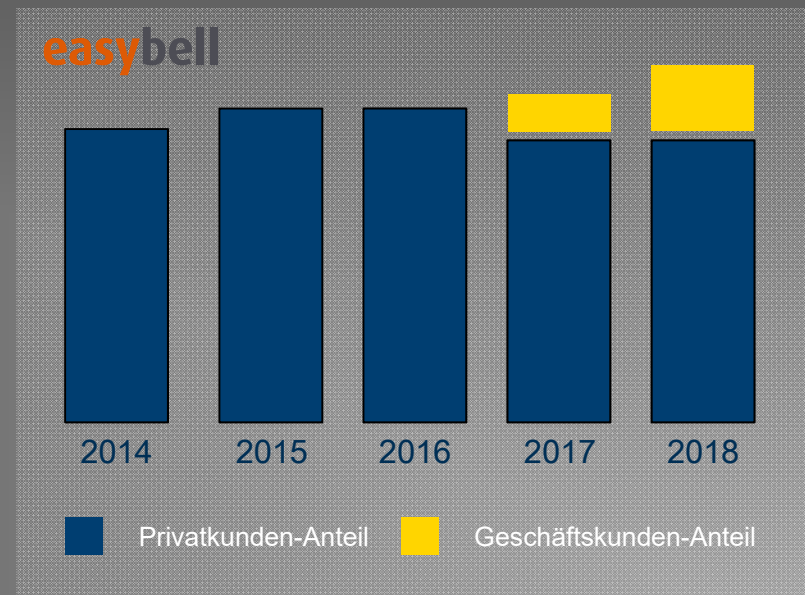


Segmente (easybell und nacamar)

nacamar gewinnt Deutschen Radiopreis



easybell wächst im Geschäftskundenumfeld



Die ecotel Wachstumstreiber



IP-Voicedienste

Neue IP-Voice-Dienste
(z.B. ecotel @once)

IP-Centrex

**Unified
Communication**



Glasfaser

<10%

Glasfaserversorgung

800.000 km

Abdeckung

»Sektor 20«

Attraktive Preise



VPN-Projekte

SDN / SDWAN

Steigende Nachfrage

Marktpräsenz

Großkunden-Referenzen



Vielen Dank.

Holger Hommes
Chief Financial Officer

Tel.: 0211-55 007-330
E-Mail: holger.hommes@ecotel.de

Backup



Auswirkung erstmalige Anwendung IFRS 16

»Leasingverhältnisse«

- ▶ Verpflichtende erstmalige Anwendung: **01.01.2019**
- ▶ ecotel ist im Wesentlichen als Leasingnehmer betroffen:
 - Aktivierung von langfristigen **Miet- und Leasingverpflichtungen** als Nutzungsrechte
 - Passivierung von **Leasingverbindlichkeiten**
 - Erfolgsneutrale Behandlung der monatlichen **Leasingzahlungen** und Aufteilung in **Zins- und Tilgungsanteil**
 - Abschreibung der **Nutzungsrechte** über die wirtschaftliche Nutzungsdauer
- ▶ **EBITDA** wird in 2019 um mehr als **1 Mio. EUR** steigen, **EBIT** bleibt nahezu unverändert
- ▶ **Bilanzsumme** steigt um nahezu **10 Mio. EUR**; als Folge sinkt die **Eigenkapitalquote** um ca. 10 %-Punkte