

DÜSSELDORF, 28. JUNI 2024

ecotel Haupt- versammlung

Agenda

Markus Hendrich & Achim Theis

Bericht des Vorstands

Holger Hommes

Tagesordnung

- Top 1: Vorlage der Abschlüsse 2023
- Top 2: Verwendung des Bilanzgewinns
- Top 3/4: Entlastung des Vorstands und Aufsichtsrats
- Top 5: Wahl des Abschlussprüfers 2024
- Top 6: Billigung des Vergütungsberichts 2023
- Top 7: Ergänzungswahl zum Aufsichtsrat
- Top 8: Satzungsänderung
- Top 9: Zustimmung Beherrschungsvertrag

Uwe Nickl

Neuvorstellungen

Neue Vorstände

Neues Aufsichtsratsmitglied: Jens Müller

MARKUS HENDRICH
& ACHIM THEIS

Bericht des Vorstands





MARKUS HENDRICH

Begrüßung & Rückblick

Strategische
Neuausrichtung

**Rückblick
Hauptversammlung 2023**



Strategische Neuaustrichtung

- easybell ✓
- nacamar ✓
- ecotel Wholesale ✓
- ecotel Geschäftskunden ✓



Status Quo: ecotel hat Kraft zum wachsen

(in m€)	2022	Prognose 2023
Umsatzerlöse	93,3	95 - 100
ecotel Geschäftskunden	45,6	46 - 50

Rückblick Hauptversammlung 2023

Wir investieren in Wachstum:

- Ausbau der **Vertriebsorganisation** (bis zu 10 FTEs)
- Aufbau des **Cloud-Performance-Teams** (bis zu 5 FTEs)
- **Push-Provisionen** & Fokuspartner-Aktionen
- Weitere **Investitionen** in die neuen Systeme (> 1,5 Mio. €)
- Go-live des **Online-Vertriebskanals** in 2023

Alle Stakeholder werden bedient:

 **Banken:** Darlehen wurden getilgt (3,1 Mio. € in 2022). ecotel ist schuldenfrei

 **Mitarbeiter:** Sichere Arbeitsplätze, hybride Arbeitswelten, Zahlung von Inflations-/Energieausgleich

 **Aktionäre:** Dividendenvorschlag 18,82 EUR je Aktie

 **Geschäftsmodell- / Strategie und Partner:** Deutliche Investitionen in Wachstum (siehe rechts)

Wir wachsen weiter

(in m€)	2023	Prognose 2024
Umsatzerlöse	106,3	106 - 112
ecotel Geschäftskunden	46,2	48 - 52
ecotel Wholesale	60,2	50 - 60
Rohertrag	32,1	33 - 35
Operatives EBITDA	9,0	9 - 10
Nettofinanzvermögen	3,7	

Alle Stakeholder werden bedient:



Banken
ecotel ist schuldenfrei



Aktionäre
Dividendenvorschlag
0,47 EUR je Aktie



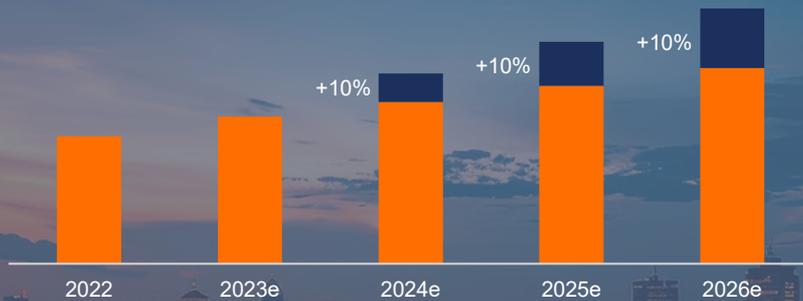
Mitarbeiter
Sichere Arbeitsplätze,
hybride Arbeitswelten,
Zahlung von Inflations-
/Energieausgleich



Sales
Wir setzen auf
Omni-Channel

Deutliche Umsatzsteigerungen erwartet

Umsatzprognose



Prognose operatives EBITDA



- Investitionen in die **Wachstumsmärkte** »cloud & fiber« haben sich **positiv** ausgewirkt
- Cloud-Vermarktung **zieht weiter an**
- Fiber-Vermarktung & Projektgeschäft **über Plan**
- **Größter Einzelauftrag** der Unternehmensgeschichte gewonnen
- Nach **Hochlauf** im Jahr **2024** werden sich beide Aufträge ab dem Jahr **2025** erstmals **vollständig** im Umsatz und Ertrag niederschlagen
- **Investitionen in Vertrieb** und vertriebsunterstützende Maßnahmen wirken sich **positiv** auf Auftragseingänge aus
- **Umsatzwachstum** im Segment ecotel Geschäftskunden von rund **10% jährlich** erzielbar

Mission „Generationswechsel“



2020



2023

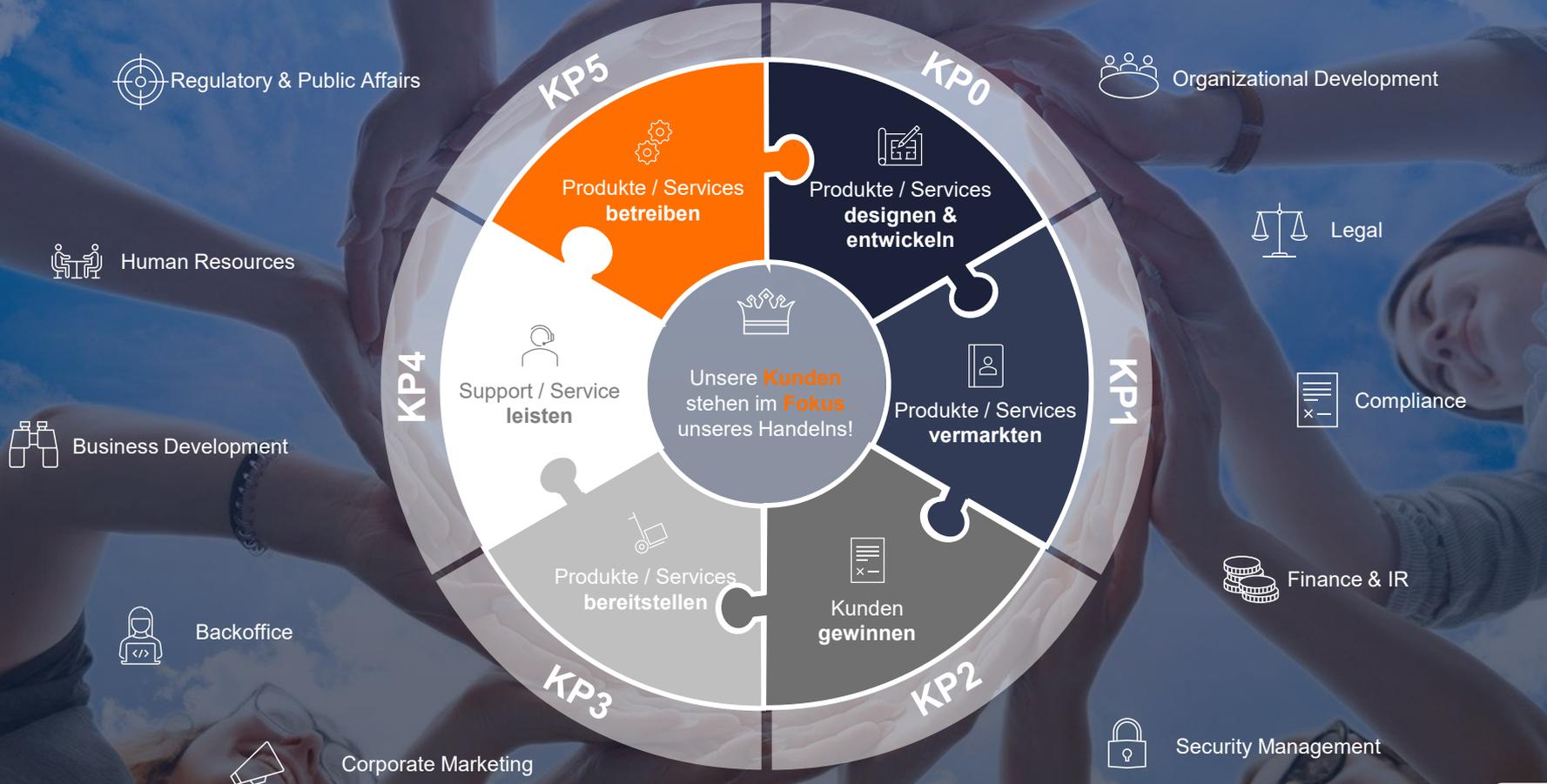


ab 2024

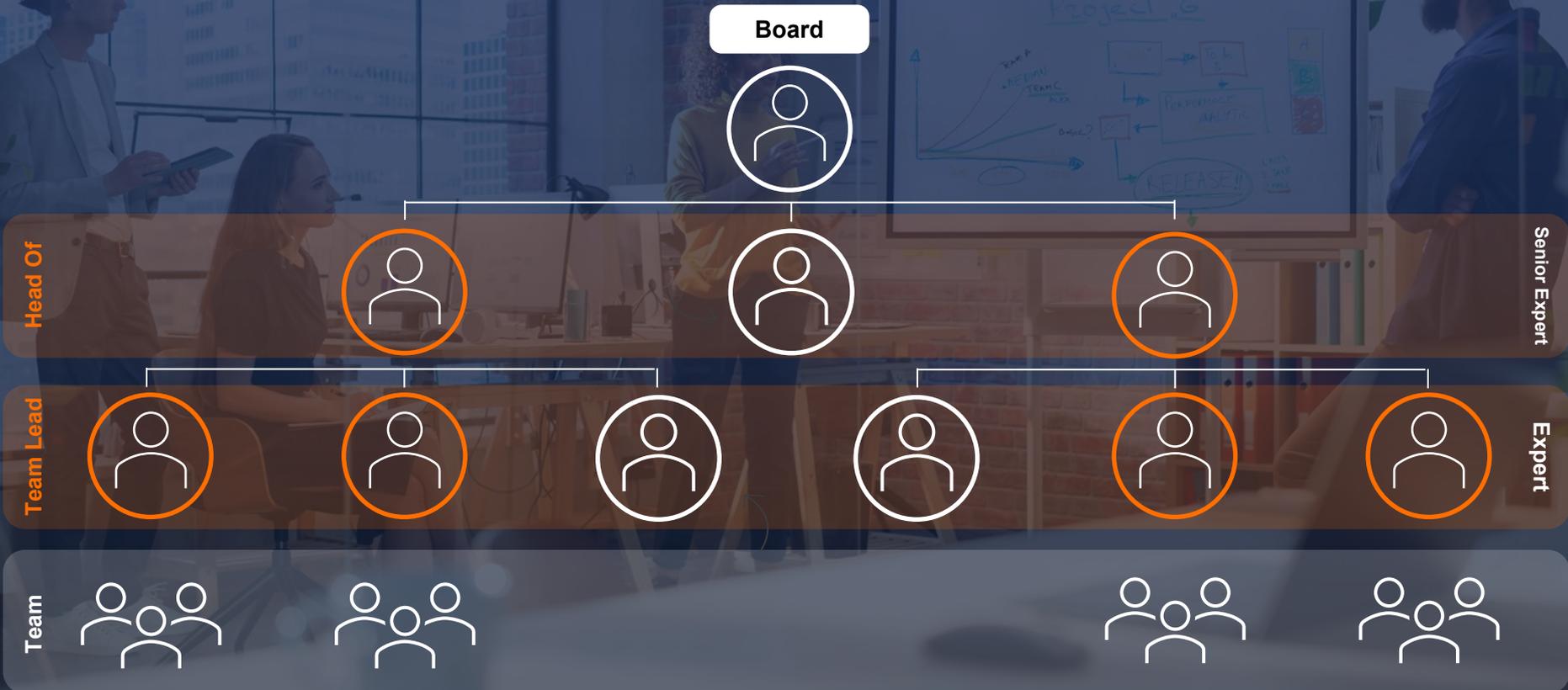
Organisationsstruktur



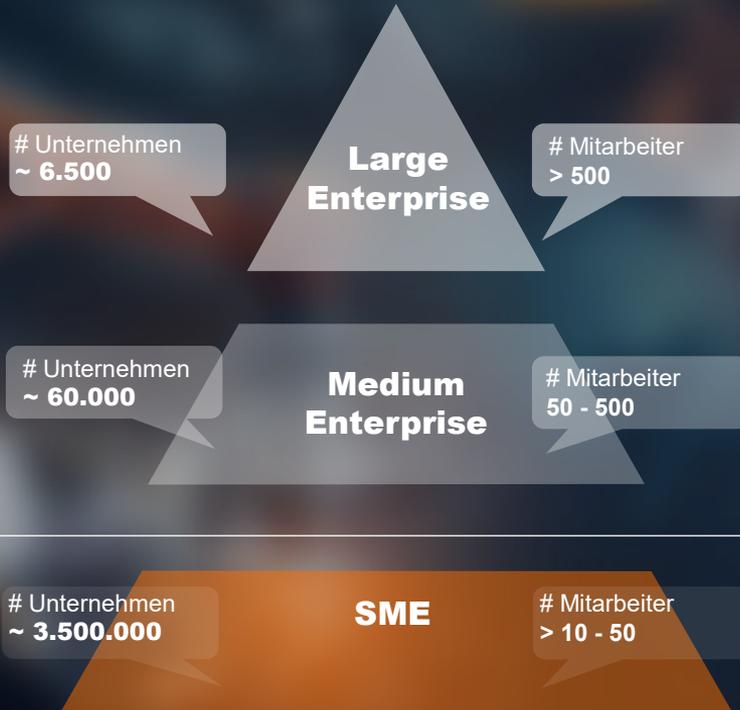
Die neue Ablauforganisation



Die neue Aufbauorganisation



Ausrichtung der Channel nach Portfolio



Direktvertrieb

Focus: Large Accounts [>1Mio. € TCv]

Kanäle: Direktvertrieb, Ausschreibungsberater, Systemhäuser



Partnervertrieb

Focus: Skalierbare Produktbündel

Kanäle: ITK-Systemhäuser, Vermittler, Reseller



Inside Sales

Focus: Skalierbare Produkte & Bündel

Kanäle: Bestandskunden, Verbundgruppen, Kampagnen



Online Sales (OS)

Focus: Produkte und Bundle

Kanal: Website / Webshop

Ausrichtung der Channel nach Portfolio

Online Sales

Inside Sales

Direktvertrieb

Partnervertrieb



Produkte

(automatisierte
Realisierung)



Module

(Ergänzungen &
Abweichungen nach
Bedarf)



Lösungen

(»Manufaktur« im
Projektgeschäft)

Marketing / Leadgenerierung

Consulting / Fachvertrieb

Vertriebsinnendienst

Bidmanagement

**Querschnitts-
funktionen**

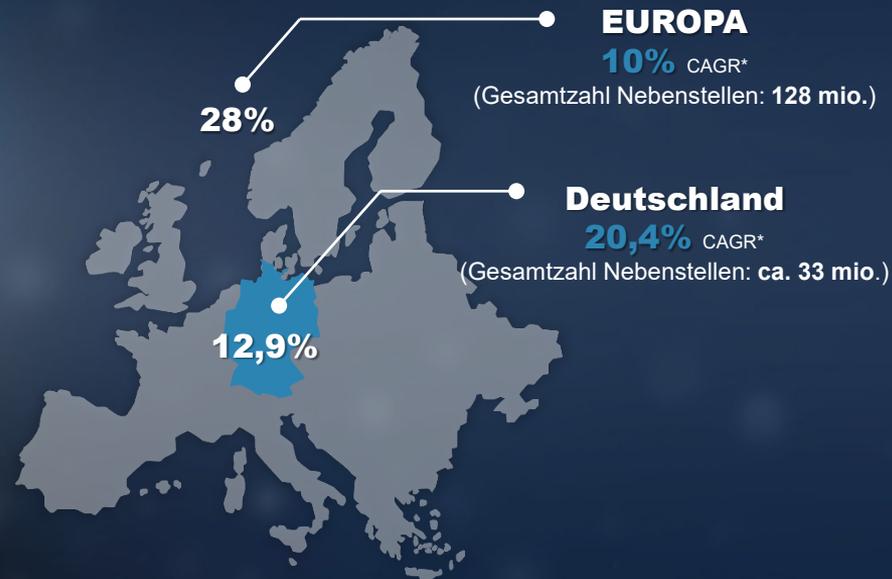
Unser Markt



Marktpotenzial



Durchdringung & Wachstumschancen Cloud-Telefonie



Quelle: Cavell Group: „Cloud Commons Market Report 2022“
*Durchschnittliche jährliche Wachstumsrate von 2022-2026



SIP- Telefonie

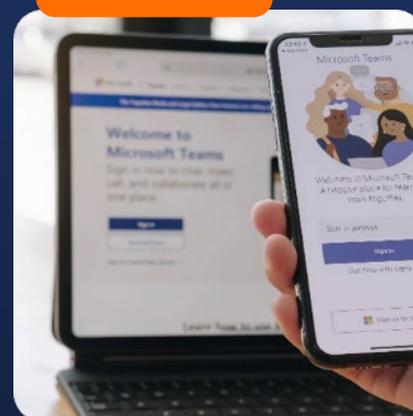
Bis zu
**1.000 SIP-
Sprachkanäle**



Cloud- Telefonie

**Modulares
Produktkonzept**

Seit 01.04.



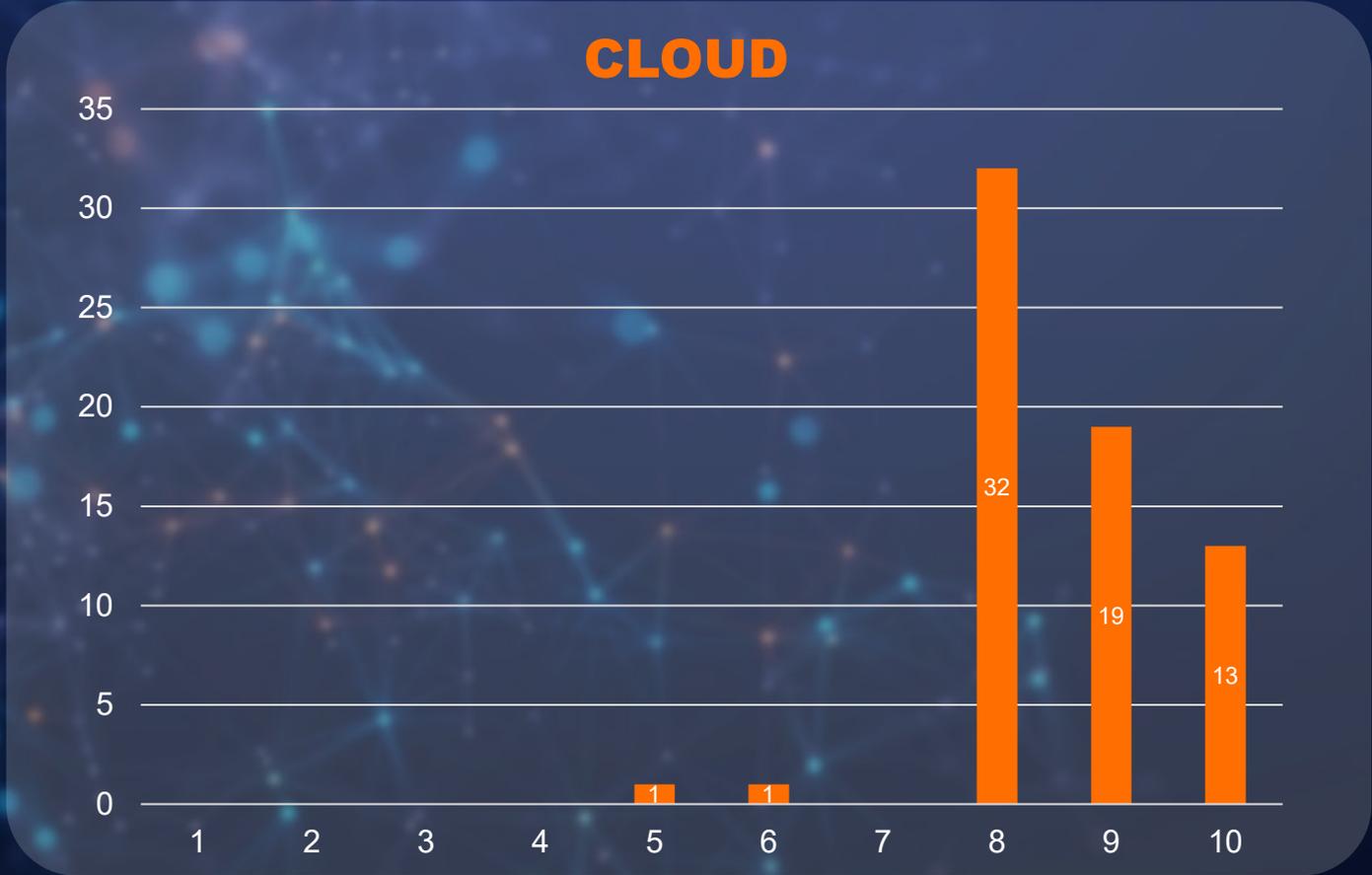
Teams- Integration

**Direct Routing &
Presence Sync**

*inklusive ecotel cloud.phone
Features*

Wie gut siehst du ecotel aufgestellt im Bereich...

CLOUD



Cloud-Nutzung erhöht Bandbreitenbedarf...

**Nachfrage nach FTTB / H -
Anschlüssen** steigt 2023 um
schätzungsweise **11,7%** an

(Quelle: VATM Gigabit Studie 2023)

45 % der gebuchten Anschlüsse
haben Bandbreiten von **≥ 100 Mbit/s**

(Quelle: BREKO Marktanalyse 2023)

Gründe für steigenden Bandbreitenbedarf



- Verstärkte Nutzung von **Cloud Computing**
- **Digitalisierung** der Unternehmen, Stadtwerke und Schulen (Home-Office, Online-Unterricht, etc.)
- **Echtzeit-Kommunikation** bei kritischen Anwendungen wie Kassensystemen oder in der Telemedizin

ecotel Connectivity



xDSL

Bis zu
250 Mbit/s
asymmetrische Bandbreite



**COMING
SOON**

FTTx

Bis zu
2000 Mbit/s
asymmetrische Bandbreite



**SCHNELLES
UPGRADE?
Kein Problem.**

Glasfaser

**100 Mbit/s –
10 Gbit/s**
*garantierte symmetrische
Bandbreite*

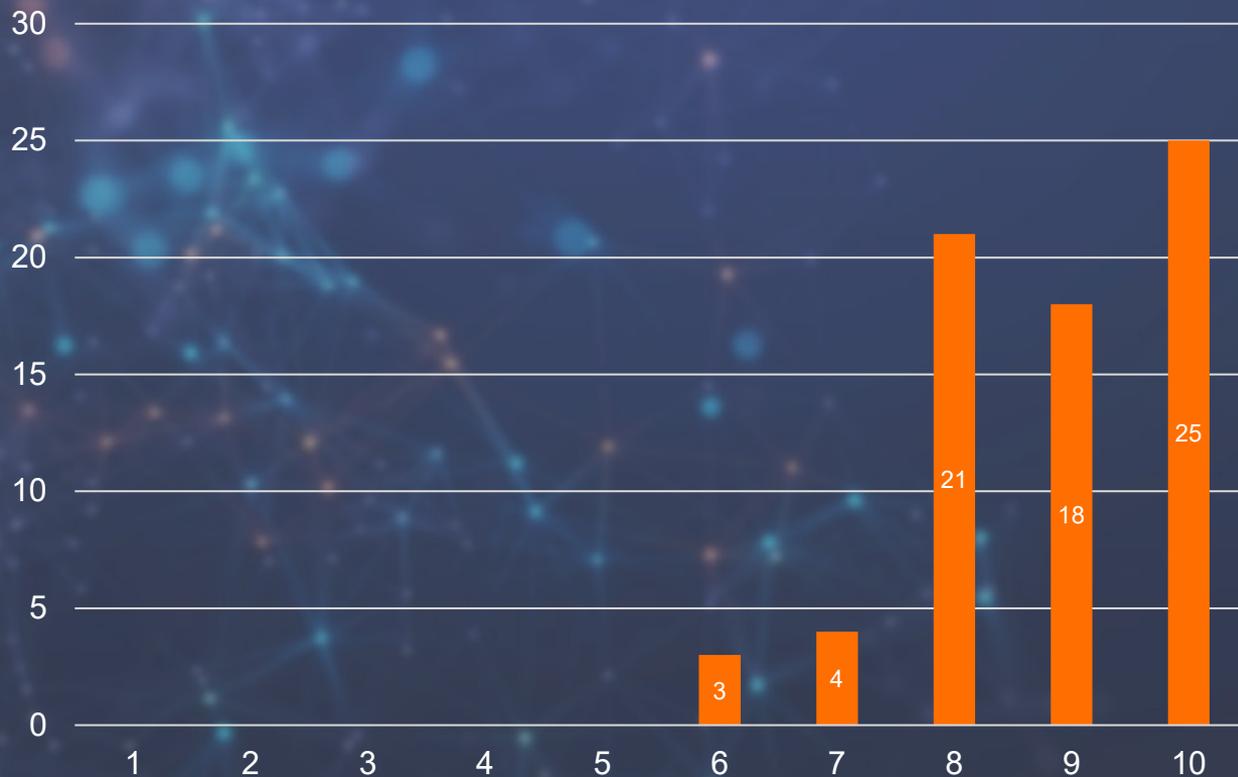


**Richt- &
Mobilfunk**

Inkl.
**Autowahl
& Switch**
bei Störungen & Ausfällen

Wie gut siehst du ecotel aufgestellt im Bereich...

FIBER



MAGIC? TECHNOLOGY!

Die All-in-One Box

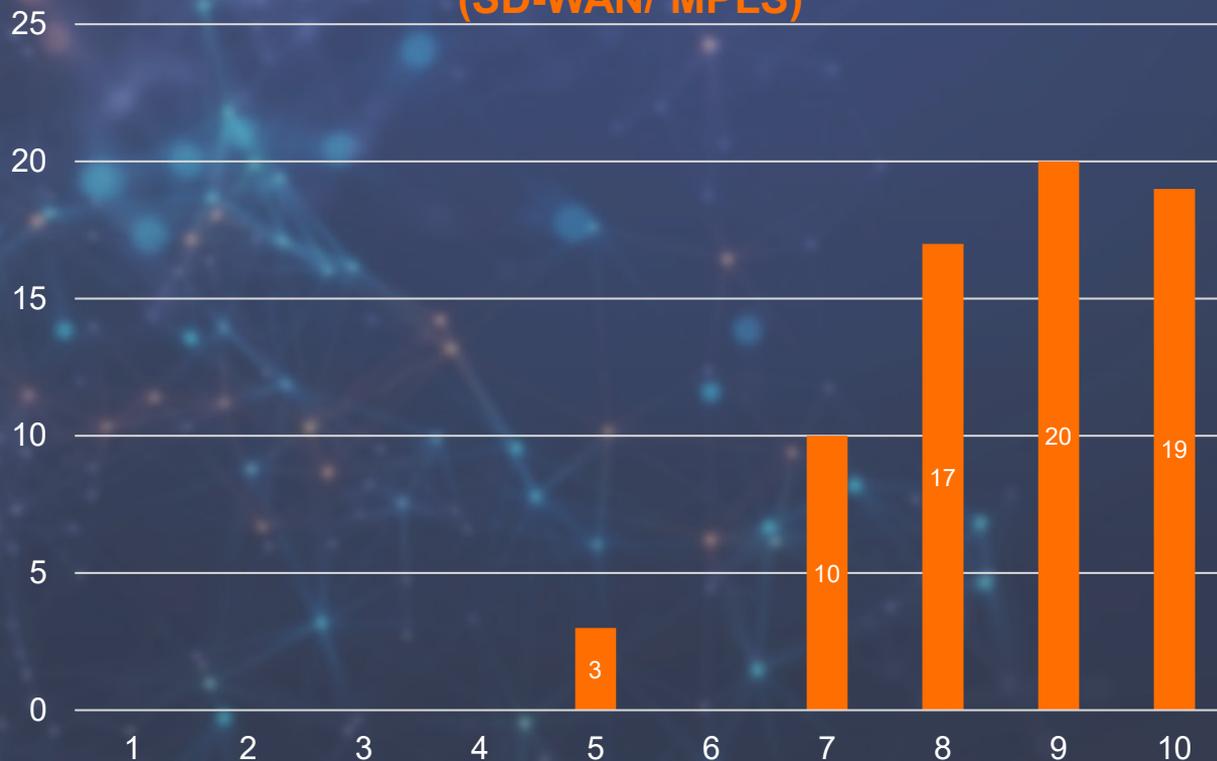
Ein Gerät, unzählige Anwendungen & Integrationsmöglichkeiten netzwerknahe Dienste. Mit uCPE neue Dimensionen schaffen.

Innovativ. Sicher. Flexibel.



Wie gut siehst du ecotel aufgestellt im Bereich...

PROJEKTGESCHÄFT (SD-WAN/ MPLS)



PORTFOLIO & LÖSUNGEN

Success- Stories





SUCCESS-STORIES

Versicherungs- Agenturen

Projekt & Lösung

- Sichere IPsec-Vernetzung von > 8.500 Standorten mit der Kundenzentrale
- Full-Managed-Service: Durchgängige SLAs und 24/7 Monitoring mit umfangreichen Dashboard-Funktionen
- CTI-Kopplung mit dem kundeneigenen Portal
- Erstkonfigurationspaket als Angebots-Special

Branche



Versicherungen

Standorte



>8.500

Cloud-Seats



2.650
(538 Aufträge)

MRR



ca. 50.000 €

SUCCESS-STORIES

Schülerhilfe



Branche



Bildungs-
einrichtung

Standorte



650

Cloud-Seats



650

Projekt & Lösung

- **Sanfte** Migration der noch vorhandenen ISDN-Welt durch ecotel cloud.phone inklusive Ablösung durch IP-Endgeräte
- Zentrale (Gelsenkirchen) hat vollständigen Überblick (via ecotel cloud.phone Portal) über alle Standorte
- Skalierbare Lösung für zukünftiges Wachstum



VOLKSWAGEN
GROUP RETAIL DEUTSCHLAND

SUCCESS-STORIES

**Volkswagen
Retail Group**

Die größte



Automobilhandels-
gruppe in Deutschland

>100



Zu vernetzte
Standorte

Mehr Infos
gibt's in der
Presse-
mitteilung

Key Facts zum Projekt

- Ideale Rennstrecken: **SD-WAN-Anbindung** aller VGRD-Standorte noch in diesem Jahr
- Ohne Tempolimit: **Glasfaser-Anschlüsse** von bis zu 10 Gbit/s + **5G-Mobilfunk** als Backup
- Staufrei: ecotel übernimmt das **gesamte Providermanagement** und sichert reibungslose Transformationsphase
- Fahren im Eco-Modus: Neuartige **uCPE-Technologie** senkt die Kosten und den Stromverbrauch
- All-Inklusive Boxenstopp: **Zentrales Security Logging** ermöglicht einen „fliegenden“ Rollout von Updates und neuen Funktionen im kundeneigenen System über die gesamte Filialstruktur

ACHIM THEIS

Meine neue Rolle



Senior Advisor für Großkunden



Achim Theis

Seit 1999: 25 Jahre
Geschäftsführer und
Vorstand bei ecotel

Ab 01.07.2024:
„Deal Maker“ für ecotel



Achim Theis

Neue Rolle als »Deal Maker«

- Als **externer Berater** der ecotel kann ich mich nun auf das fokussieren, was mir am **meisten Spaß** macht:
Lösungsgeschäft > 1 Mio. EUR TCV
- Dabei werde ich das ecotel Team dabei unterstützen, bestehende Kunden weiter zu **binden und auszubauen** sowie **neue Großkunden** für ecotel zu begeistern
- Schließlich werde ich eine **optimale Übergabe** an meinen **Nachfolger** André Borusiak sicherstellen

Vielen Dank an Sie für Ihr Vertrauen über all die Jahre!

HOLGER HOMMES

Tages- ordnung



Die Tagesordnung

Top 1

Vorlage der
Abschlüsse
2023

Top 2

Verwendung
des Bilanz-
gewinns

Top 3 / 4

Entlastung des
Vorstandes und
Aufsichtsrat

Top 5

Wahl des
Abschlussprüfers
2024

Top 6

Billigung des
Vergütungs-
berichts 2023

Top 7

Ergänzungs-
wahl zum
Aufsichtsrat

Top 8

Satzungs-
änderung

Top 9

Zustimmung
Beherrschungs-
vertrag

ecotel Konzern 2023

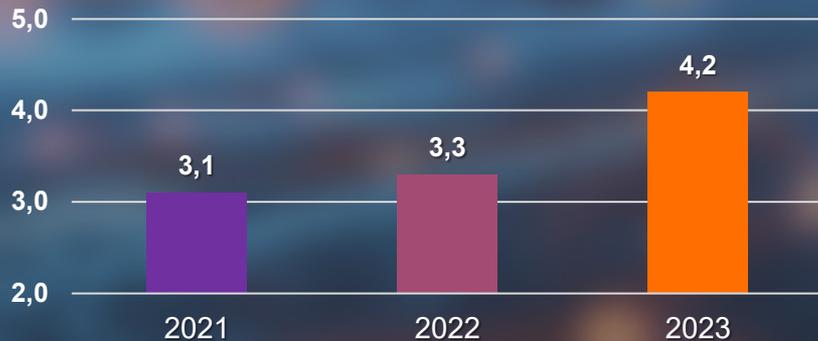
Umsatz in Mio. EUR



Operatives EBTIDA* in Mio. EUR



EBIT* in Mio. EUR (nach Bereinigung)



Konzernüberschuss* in Mio. EUR (nach Bereinigung)



* Bereinigt um Sondereinflüsse

Kennzahlen (Mio. EUR)	2021	2022	2023	Ableich mit Prognose
Umsatz	68,7	92,1	106,3	übertraffen
ecotel Geschäftskunden	46,3	45,6	46,2	erreicht
ecotel Wholesale	22,4	46,5	60,1	übertraffen
Rohertrag	29,6	30,3	32,1	erreicht
ecotel Geschäftskunden	28,5	29,1	30,2	
ecotel Wholesale	1,1	1,2	1,9	
Operatives EBITDA	9,1	8,8	9,0	erreicht
ecotel Geschäftskunden	8,6	8,3	7,8	verfehlt
ecotel Wholesale	0,5	0,6	1,2	übertraffen
Konzernüberschuss	4,8	67,5	7,4	erreicht
Ergebnis je Aktie <small>in EUR</small>	1,36	19,24	2,12	
Ergebnis je Aktie (bereinigt um Sondereffekte) <small>in EUR</small>	1,36	1,39	0,94	

Kennzahlen (Mio. EUR)	2021	2022	2023	
Zahlungsmittel Jahresanfang	7,8	12,6	66,9	
Operativer Cashflow	15,4	28,5	6,1	
Cashflow aus Investitionstätigkeit	- 4,9	44,0	-2,1	
Free Cash Flow	10,5	72,5	4,0	
Tilgung von Finanzkrediten	2,4	3,1	0	Keine Tilgungen mehr
Zinszahlungen	0,2	0,1	0	
Tilgung und Zinsen für Leasingverbindlichkeiten	1,3	1,4	1,2	
Ausschüttung an Minderheiten	1,2	5,7	0	Keine Zahlungen an Minderheiten mehr
Dividendenzahlungen	0,5	7,9	66,1	Sonderdividenden in 2022 / 2023
Cashflow	4,9	54,3	- 63,2	
Zahlungsmittel Jahresende	12,6	66,9	3,7	

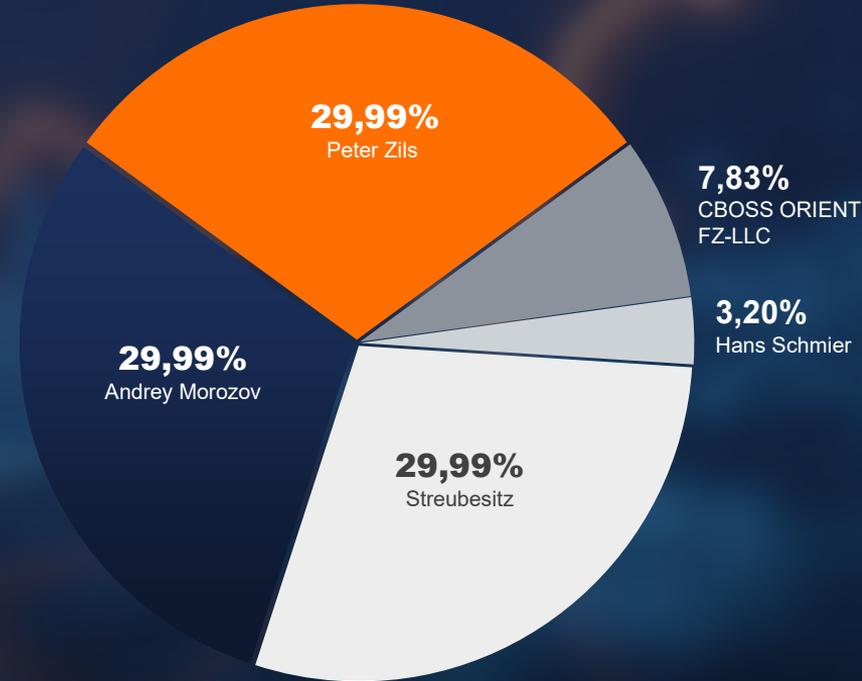
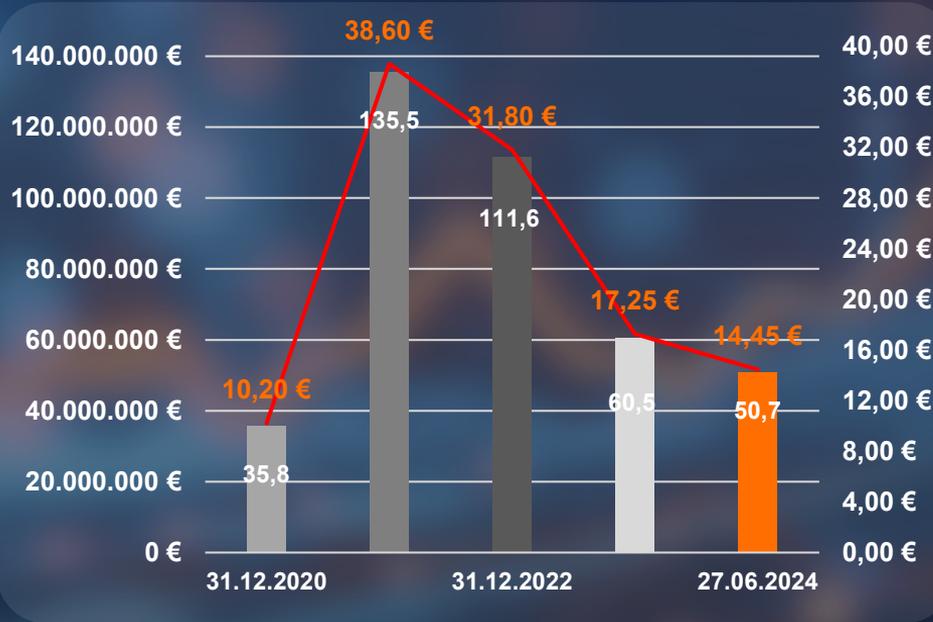
ecotel Prognose 2024

Kennzahlen (Mio. EUR)	2023	2024e	Mittelfristplanung bis 2026
Umsatz	106,3	108-112	
ecotel Geschäftskunden	46,2	48-52	~ 10% p.a.
ecotel Wholesale	60,1	50-60	
Rohertrag	32,1	33-35	
ecotel Geschäftskunden	30,2	31-33	Marge bleibt stabil
ecotel Wholesale	1,9	2-3	
Operatives EBITDA	9,0	9-10	> 20% p.a.
ecotel Geschäftskunden	7,8	8-9	
ecotel Wholesale	1,2	~1	
Konzernüberschuss	7,4	>2	

Marktkapitalisierung in EUR

Aktienkurs in EUR

Aktionärsstruktur



Nachhaltige Finanzstrategie

Dividendenpolitik: mindestens 50% vom Ergebnis je Aktie [EPS]

	EPS	Bereinigtes EPS	Regeldividende	%-Satz	Sonderdividende	Dividende
2021	0,28	0,28	0,14	50%	-	0,14
2022	1,36	1,36	0,70	51%	1,55	2,25
2023	19,24	1,39	0,82	59%	18,00	18,82
2024	2,12	0,94	0,47	50%	-	0,47

Wahl des Abschlussprüfers

- **EBNER STOLZ** ist seit 2018 Abschlussprüfer für **Jahres- und Konzernabschlüsse**, sowie für den **Vergütungsbericht**.
- Aufsichtsrat und Vorstand schlagen vor, auch für das **Jahr 2024** **EBNER STOLZ** zum Abschlussprüfer zu bestellen



Vergütungsbericht

	2021	2022	2023
Gesamtvergütung Vorstand	991 T€	882 T€	1.672 T€ *
Gesamtvergütung Aufsichtsrat	144 T€	210 T€	220 T€
Summe Organvergütung	1.135 T€	1.092 T€	1.892 T€
Anzahl Mitarbeiter (Durchschnitt)	192	194	215
Personalaufwand / Mitarbeiter (Durchschnitt)	64 T€	68 T€	66 T€

* inkl. einem Sonderbonus in Höhe von 946 T€ gemäß dem in 2023 angepassten Vergütungssystem

Ergänzungswahl zum Aufsichtsrat

- Frau **Brigitte Holzer** legt ihr Aufsichtsratsmandat mit Ablauf der heutigen Hauptversammlung nieder.
 - Frau Holzer war seit 2006 Mitglied des Aufsichtsrats
- Herr **Jens Müller** stellt sich zur Wahl und würde satzungsgemäß den Sitz von Frau Holzer übernehmen. Die Amtszeit würde mit Beendigung derjenigen Hauptversammlung enden, die über die Entlastung für das Geschäftsjahr 2025 beschließt; also bis zur Hauptversammlung 2026.
 - Herr Müller ist seit über 20 Jahren in verschiedenen Führungspositionen, überwiegend als CFO, tätig
 - Weitreichende Erfahrung in der Telekommunikationsbranche (u.a. Deutsche Glasfasergruppe, Tele Columbus, PrimaCom und Unitymedia Gruppe)

Eine Änderung des § 123 Abs. 4 Satz 2 AktG macht eine Anpassung der Satzung notwendig.

*„Zur Teilnahme an der Hauptversammlung und zur Ausübung des Stimmrechts sind diejenigen Aktionäre berechtigt, die sich vor der Hauptversammlung angemeldet und ihre Berechtigung nachgewiesen haben. Als Nachweis der Berechtigung zur Teilnahme an der Hauptversammlung oder zur Ausübung des Stimmrechts reicht ein Nachweis des Anteilsbesitzes in Textform durch den Letztintermediär gemäß § 67c Abs.3 AktG aus. Der Nachweis des Anteilsbesitzes hat sich auf den **Beginn des 21. Tages** vor der Hauptversammlung zu beziehen. (...)*“

Änderung in:

*Der Nachweis des Anteilsbesitzes hat sich auf den **Geschäftsschluss des 22. Tages** vor der Hauptversammlung zu beziehen.*

Abschluss eines EAV

- Zwischen der ecotel communication ag und der ecotel Beteiligungs GmbH soll ein Beherrschungs- und Gewinnabführungsvertrag geschlossen werden.
- Begründung:
 - Administrative Vereinfachung durch den Durchgriff in die Tochtergesellschaft
 - Begründung einer steuerlichen Organschaft zwischen beiden Gesellschaften und damit eine steueroptimierte Berücksichtigung der Gewinne und Verluste
- Wirksamkeit:
 - Nach Eintragung ins Handelsregister mit Ergebnisabführung mit Wirkung zum 1. Januar 2024

UWE NICKL

Neu- vorstellungen



Ergänzungswahl Aufsichtsrat



Jens Müller

Diplom Ökonom

2015 - 2016:
**Chief Integration
Officer**
Tele Columbus AG

2017-2023:
Chief Finance Officer
Deutsche Glasfaser
Unternehmensgruppe

seit 2023:
Industrial Advisor &
Investor



Neues Vorstandsmitglied – CCO

Ab dem 01.07.

Ab 01.07.2024:
Vorstand Vertrieb
ecotel communication ag

1999 - 2010:
Head of Marketing,
Portfolio und Vertrieb
Siemens / Unify

2010 - heute:
Leiter Global Accounts
Vodafone



André Borusiak

Industriekaufmann, MBA

Neues Vorstandsmitglied - CFO

Ab dem 01.09.



Christian van den Boom

Diplom Betriebswirt (FH)

2012 - 2017:
Director Controlling
Unitymedia NRW GmbH

2017 - 2024:
Leiter Finanzen / CFO
Deutsche Glasfaser
Gruppe

Ab 01.09.2024:
Vorstand Finanzen
ecotel communication ag



Ihre Fragen

Ready for
#digitalbusiness

www.ecotel.de | info@ecotel.de

ecotel communication ag | Prinzenallee 11 | 40549 Düsseldorf