



# Investoren-Konferenz

19. Dezember 2019

**Holger Hommes**

Chief Financial Officer

# Segmente und Marken

Basis: Konzernabschluss 2018

Segmente	ecotel Geschäftskunden	ecotel Wholesale	easybell	nacamar
Marken				
Anteil am Segment	100%	100%	51%	100%
Umsatz	48,1	32,9	15,9	1,9
Rohertrag	23,6	0,4	6,9	1,0
EBITDA	3,9	0,1	3,3	0,2

**Heutiger Fokus**

# Bisherige Entwicklung 2019 (Konzern)

## Januar bis September 2019

Wesentliche Kennzahlen [Mio. EUR]	9 M 2018	9 M 2019
Umsatzerlöse	76,4	61,8
ecotel Geschäftskunden	35,9	35,2
ecotel Wholesale	27,3	11,5
easybell	11,9	13,7
nacamar	1,4	1,4
Rohertrag	23,4	24,7
ecotel Geschäftskunden	17,5	17,5
ecotel Wholesale	0,2	0,3
easybell	5,0	6,1
nacamar	0,7	0,8
EBITDA	5,6	6,6
Konzernergebnis	0,4	-0,1
Free Cashflow	-0,8	1,9
Investitionen	-4,5	-5,0
Nettoverschuldung	-1,1	-0,3

Fokus der Präsentation!

- ▶ B2B Umsatz sinkt leicht, B2B Rohertrag bleibt aber stabil
- ▶ Wholesale Volumen planmäßig geringer, aber Rohertrag steigt
- ▶ easybell Umsatz & Rohertrag steigt
- ▶ EBITDA ist gestiegen  
*(auch wegen Bilanzierungsänderungen)*
- ▶ Konzernergebnis ist negativ
- ▶ Investitionen sind gestiegen
- ▶ Nettoverschuldung ist gesunken

# Abgleich mit Prognosen für 2019

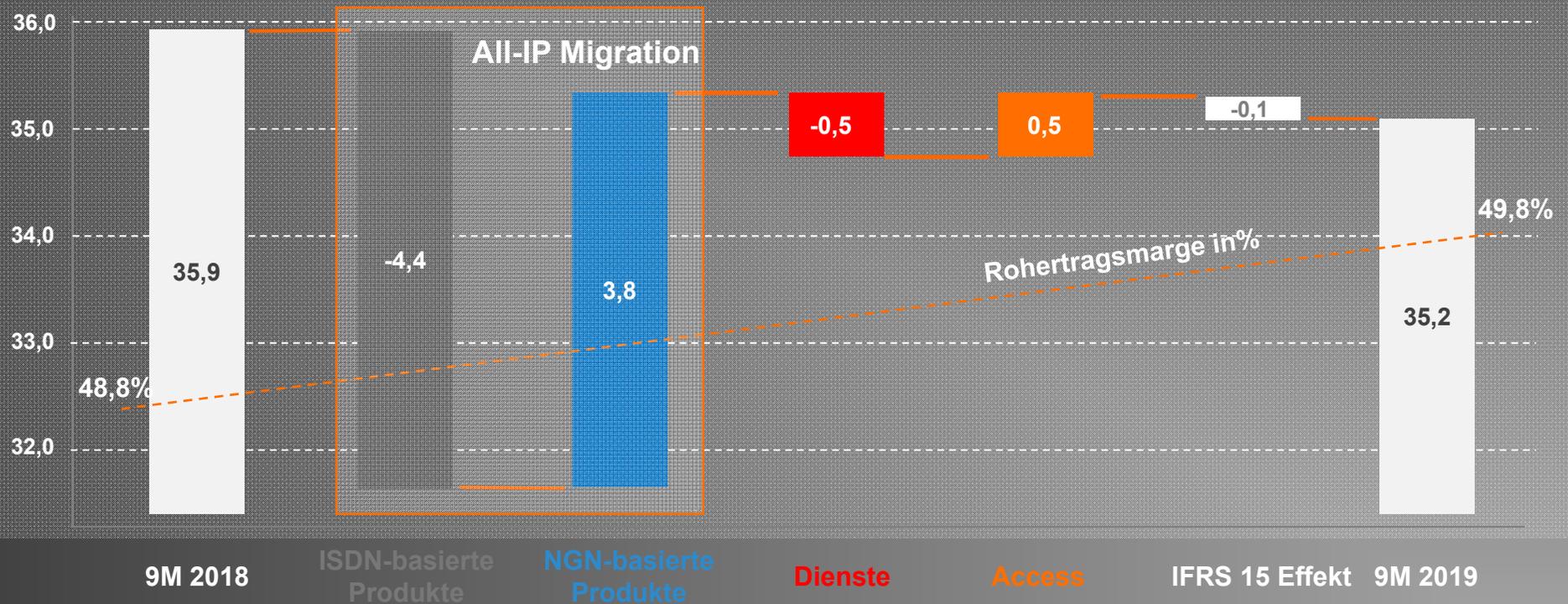
[Mio. EUR]	2018	1-9 /2019	2019e	Prognose
Umsatzerlöse	98,9	61,8	61,8	
ecotel Geschäftskunden	48,1	35,2	48,0	48 – 50
ecotel Wholesale	32,9	11,5	16,0	
easybell	15,9	13,7	18,7	15 – 17
nacamar	1,9	1,4	1,9	2 – 3
Rohertagsmarge ecotel Geschäftskunden	49,1 %	49,8 %	50,0 %	Leichte Steigerung
EBITDA	7,5	6,6	8,5-8,9	8,0 – 9,0

- ▶ Die **Prognosen für 2019** werden wahrscheinlich **erreicht**
- ▶ **B2B Umsatz** wird wahrscheinlich **im Korridor** liegen
- ▶ **EBITDA** wird **im Korridor** liegen

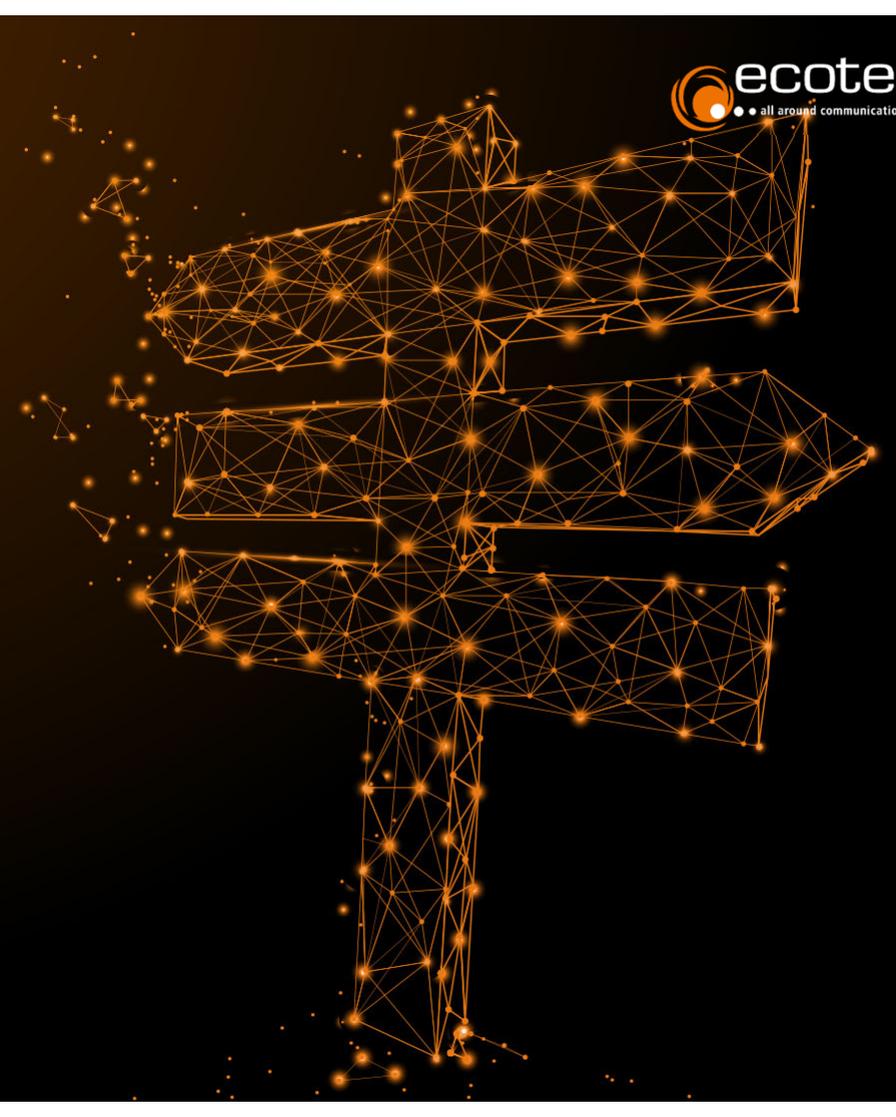
\* Prognosewerte

# Fokus: ecotel Geschäftskunden

## Umsatzentwicklung (9M 2018 zu 9M 2019)



# Die ISDN-Migration



ERLEBEN, WAS VERBINDET.

Ihre Referenzen  
Unser Zeichen  
Durchwahl  
Datum  
Betrifft

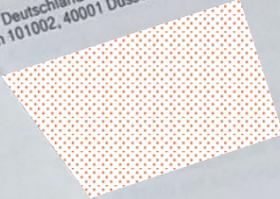


Ihre Mitwirkung! > AGB > Vertrag

Kündigung T-ISDN zum 30.06.2019



Telekom Deutschland GmbH, Zentrum Wholesale  
Postfach 101002, 40001 Düsseldorf



ERLEBEN, WAS VERBINDET.

Vertrag > Kündigung AGB-Anschluss zum 30.09.2019

11061 BANGEN  
05. April 2019  
am BH

– hinter diesem Satz steht ein Konzern  
Kommunikationsnetze auf eine moderne  
der IP-Technologie basiert. Diese neu  
rücke bei Kapazität, Performance un

s Telekommunikationsnetz der Z  
hlüsse erfordert, die wir Ihnen g  
19 erklärt haben. Heute möch  
s für Sie ergeben.

19 abgeschaltet.

auf der Basis von

Kündigung der Access-Teilleistung  
zum 30.11.2019

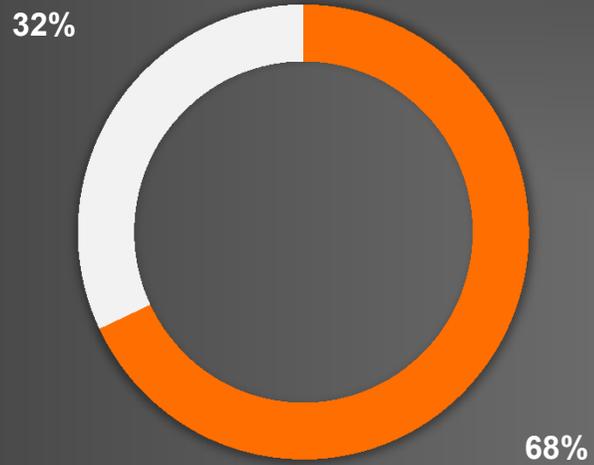
Vertrag  
Unternehmen aus regelmäßigen Gesprächen und Veranstaltungen  
bekannt ist, beabsichtigen wir eine Umstellung der bestehenden SDSL  
auf zukunftsichere IP-basierte Lösungen.  
hand befinden sich ggf. noch einzelne Access-Teilleistungen SDSL  
bisherige Produktionsplattform dieser Access-Teilleistung wird aus  
nicht mehr weiterbetrieben.  
en wir, soweit nicht bereits durch bisherige Kündigungen  
-Teilleistungen SDSL Stand Alone zum 30.11.2019.  
stellung auf andere Produkte aus unserem Portfolio  
bereits zum 30.06.2019.  
rechpartner zur Verfügung.

V SOD  
523

Kündigung von splitterbehafteten Anschlüssen zum 30.09.2019

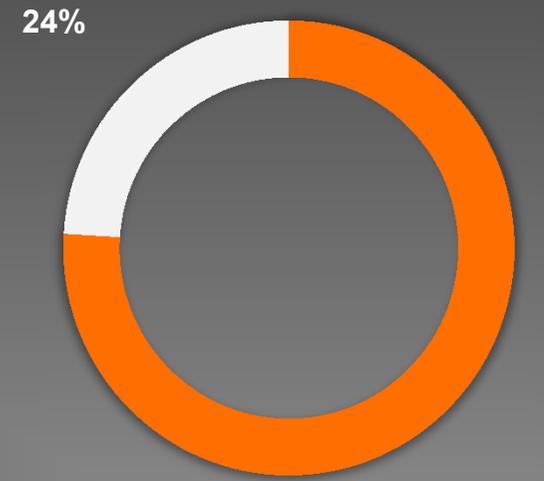
vorsorglich die in der Anlage im Einzelnen aufgeführten  
ht zum 30.09.2019.  
hrfach informierten, bedingt die Transformation unserer  
auf eine moderne, zukunftsfähige Netzinfrastruktur, dass  
mstellung auf die neue Produktionsplattform nur noch  
ie ADSL Stand Alone (Annex J) und VDSL Stand Alone  
in dürfen. Im Zuge der technischen Umstellung an den  
sind wir aus technischen und betrieblichen Gründen  
dort splitterbehaftete Vorleistungsprodukte, wie  
n) und ADSL Shared, anzubieten.  
auf der Datendrehscheibe hatten wir  
Termin 30.09.2019  
wir uns leider

# ISDN-Migration: Vertriebliche Sicht



■ Win ■ Loss

ecotel Gesamt  
inkl. Preselection  
/ CPS

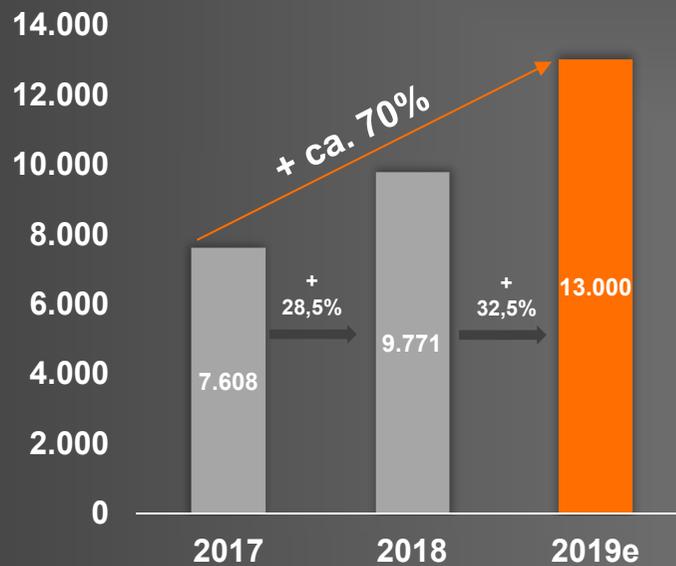


■ Win ■ Loss

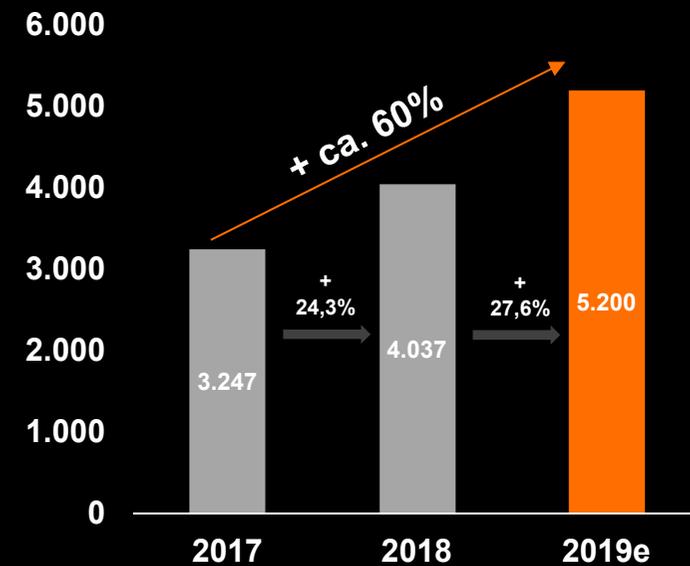
ecotel Gesamt  
ohne CPS

# ISDN-Migration: Technisch, prozessuale Sicht

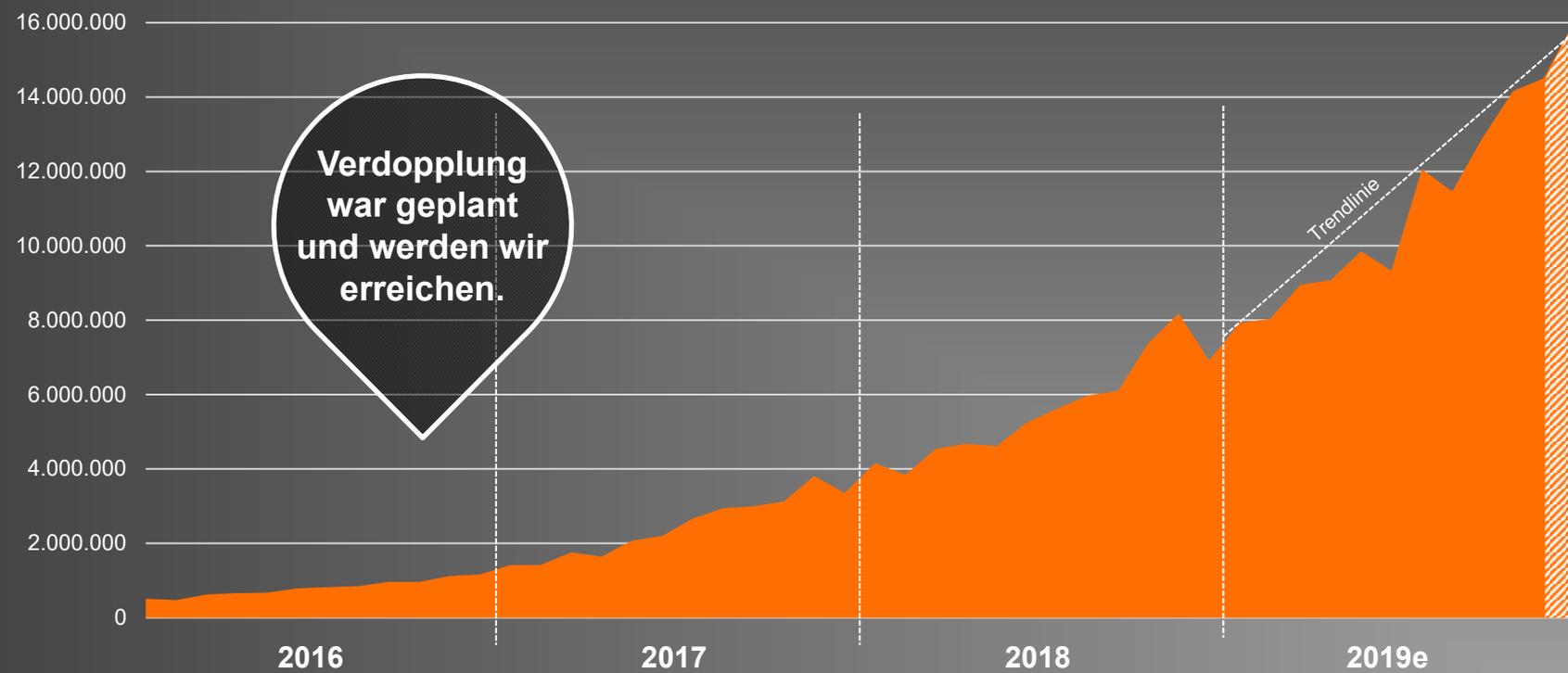
Anschaltungen von 2017-2019



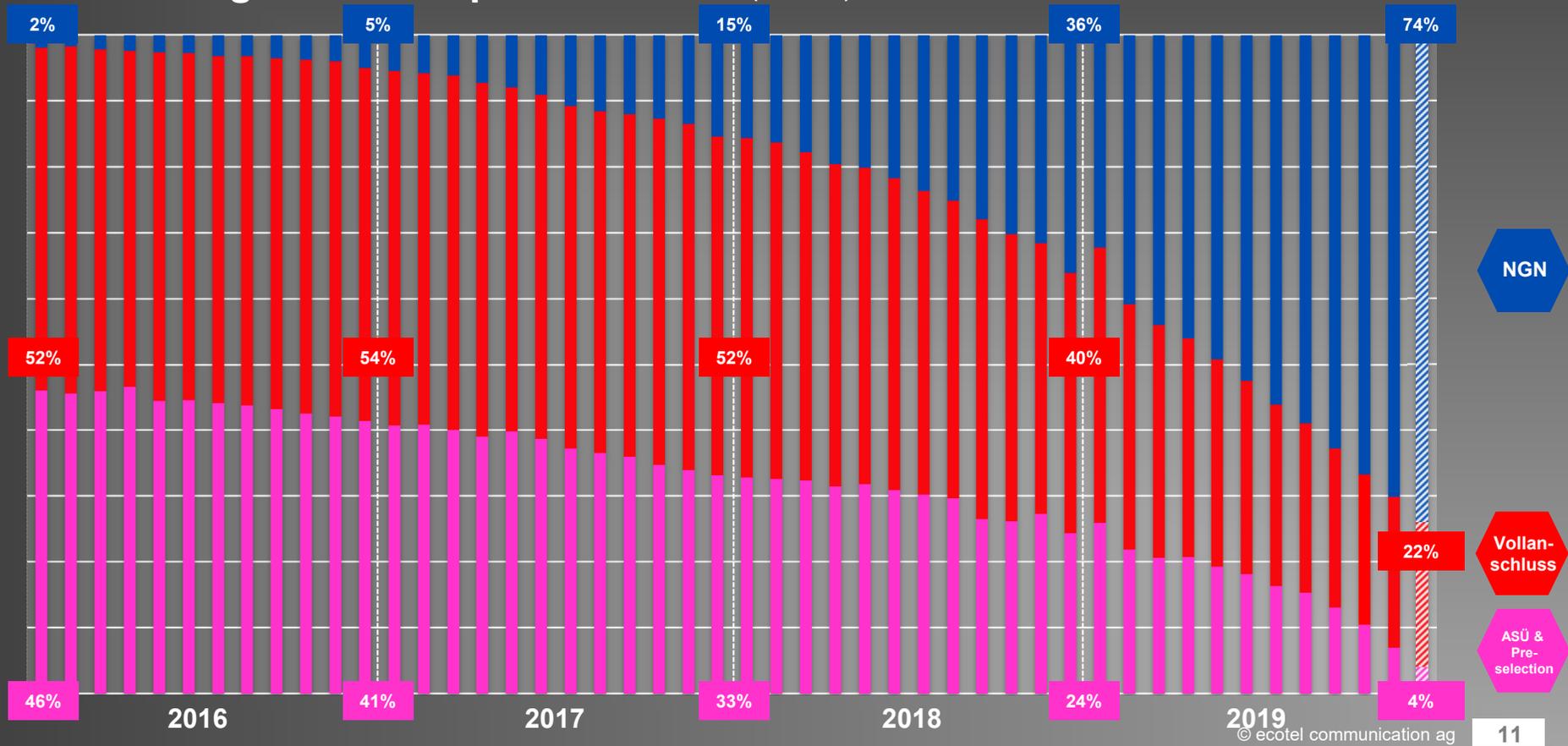
Kündigungen von 2017-2019



# ISDN-Migration: Entwicklung der NGN-Sprachminuten (absolut)

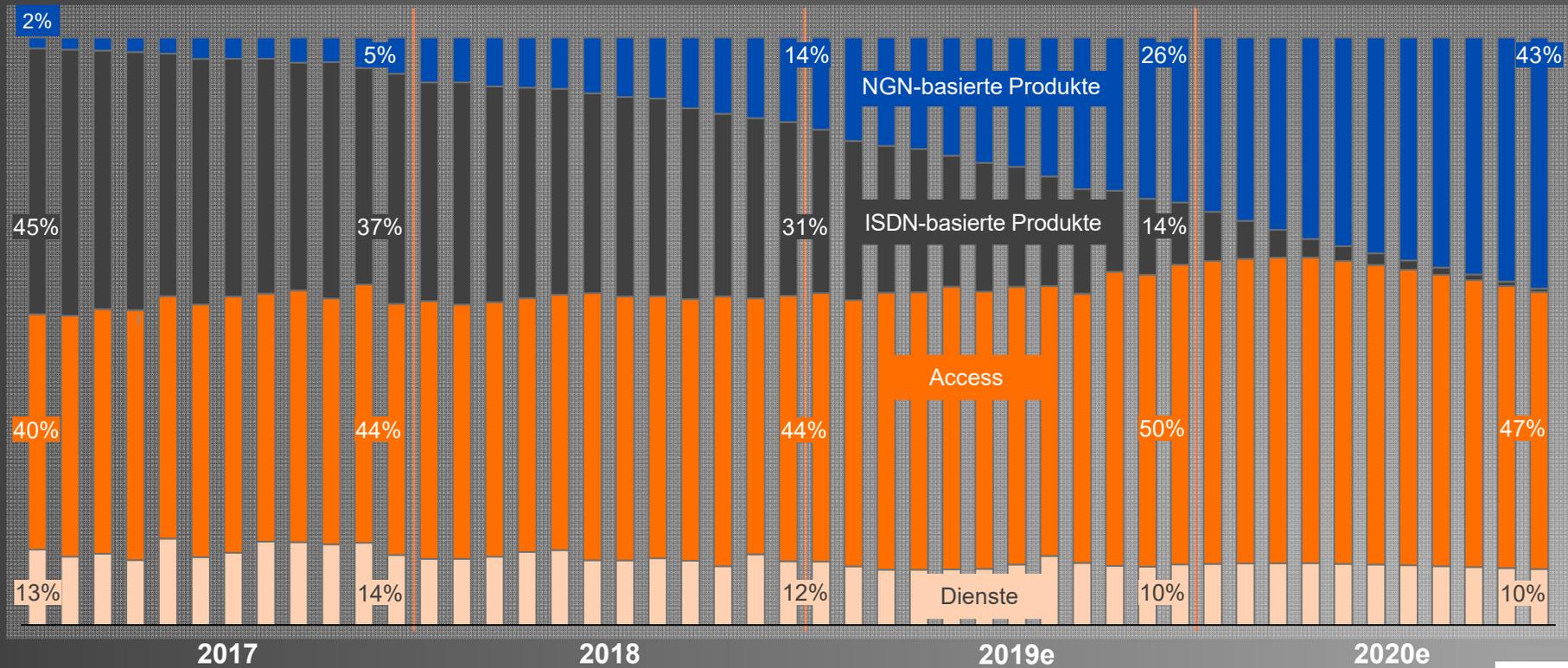


# ISDN-Migration: Entwicklung der NGN-Sprachminuten (relativ)



# ISDN-Migration: Auswirkung auf den Umsatzmix

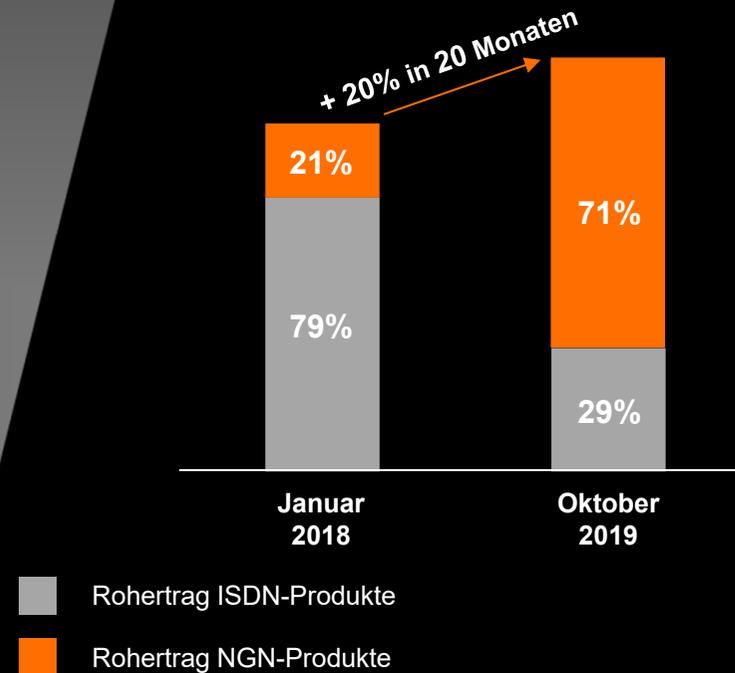
Umsatzmix B2B der Jahre 2017-2020e



# ISDN-Migration: Finanzielle Auswirkungen

[TEUR]	01 / 2019	10 / 2019	
<b>Umsatzerlöse NGN</b>	497	992	
<b>Rohertrag NGN</b>	357	713	<b>72%</b>
<b>Umsatzerlöse ISDN</b>	1.187	684	
ASÜ/CPS	487	251	
Vollanschluss	700	433	
<b>Rohertrag ISDN</b>	523	302	<b>44%</b>
ASÜ/CPS	227	117	47%
Vollanschluss	296	185	40%

Rohertrag von Januar 2018 – Oktober 2019

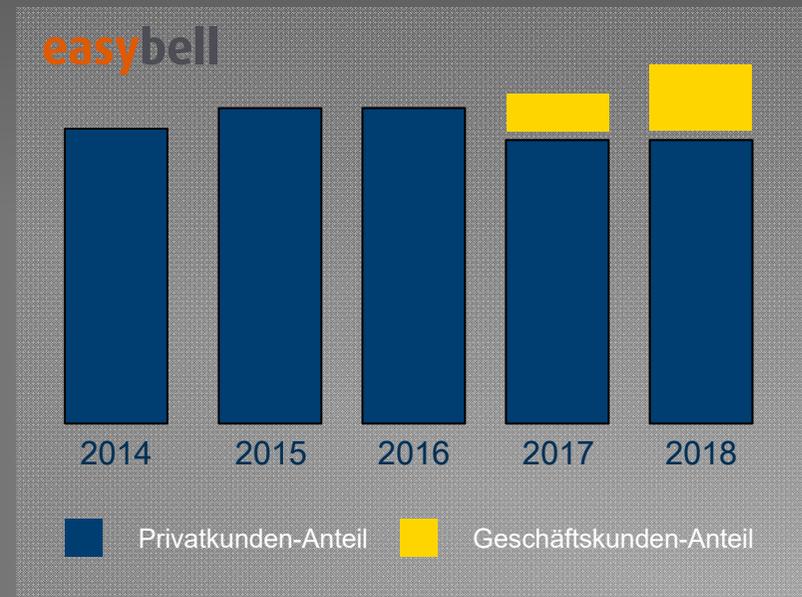


# Segmente (easybell und nacamar)

nacamar gewinnt Deutschen Radiopreis



easybell wächst im Geschäftskundenumfeld



# Die ecotel Wachstumstreiber



## IP-Voicedienste

Neue IP-Voice-Dienste  
(z.B. ecotel @once)

**IP-Centrex**

**Unified  
Communication**



## Glasfaser

**<10%**

Glasfaserversorgung

**800.000 km**

Abdeckung

**»Sektor 20«**

Attraktive Preise



## VPN-Projekte

**SDN / SDWAN**

Steigende Nachfrage

**Marktpräsenz**

Großkunden-Referenzen

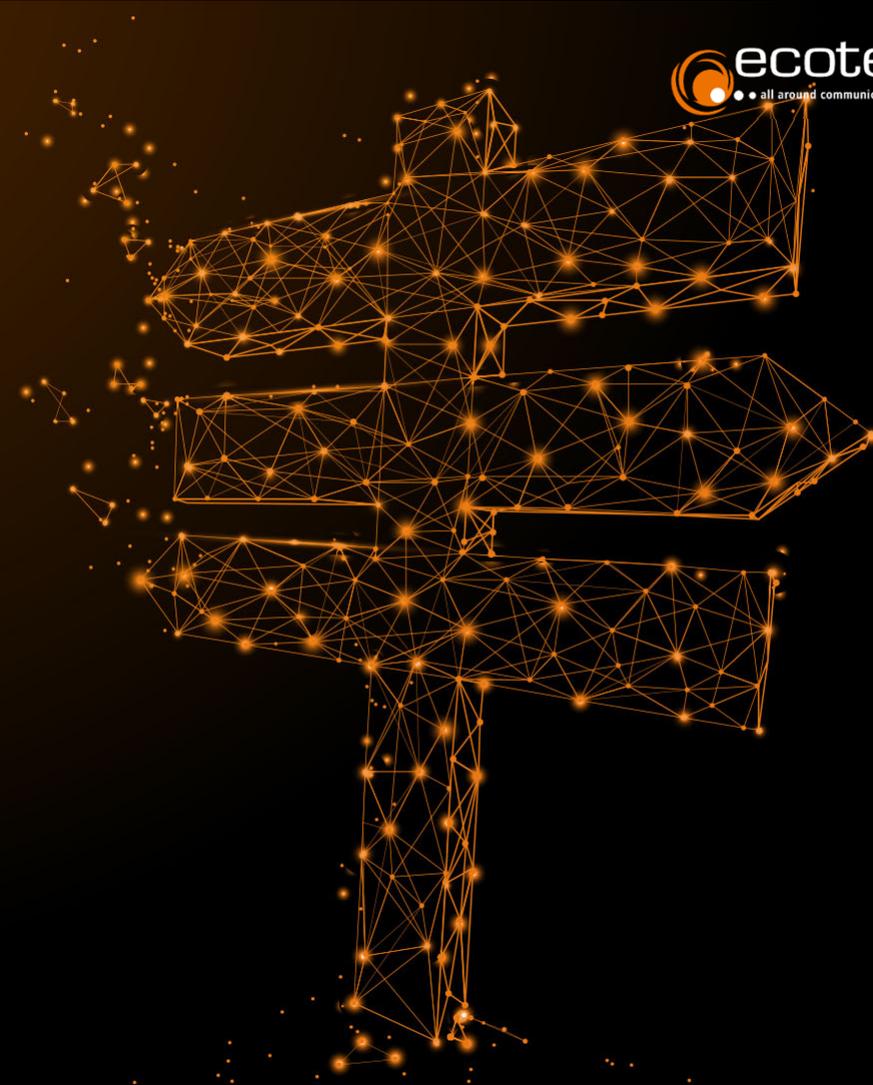


**Vielen Dank.**

**Holger Hommes**  
*Chief Financial Officer*

Tel.: 0211-55 007-330  
E-Mail: [holger.hommes@ecotel.de](mailto:holger.hommes@ecotel.de)

**Backup**



# Auswirkung erstmalige Anwendung IFRS 16

## »Leasingverhältnisse«

- ▶ Verpflichtende erstmalige Anwendung: **01.01.2019**
- ▶ ecotel ist im Wesentlichen als Leasingnehmer betroffen:
  - Aktivierung von langfristigen **Miet- und Leasingverpflichtungen** als Nutzungsrechte
  - Passivierung von **Leasingverbindlichkeiten**
  - Erfolgsneutrale Behandlung der monatlichen **Leasingzahlungen** und Aufteilung in **Zins- und Tilgungsanteil**
  - Abschreibung der **Nutzungsrechte** über die wirtschaftliche Nutzungsdauer
- ▶ **EBITDA** wird in 2019 um mehr als **1 Mio. EUR** steigen, **EBIT** bleibt nahezu unverändert
- ▶ **Bilanzsumme** steigt um nahezu **10 Mio. EUR**; als Folge sinkt die **Eigenkapitalquote** um ca. 10 %-Punkte